



Ootame Elektro ISB meeskonda **vee- ja küttesüsteemide ärivaldkonna juhti**, kes aitab valdkonna müüki hallata ja arendada.

Oma tulevases töös:

- keskendud kliendisuhete arendamisele - hoiad kliendisuhetlust, leiad koos meeskonnaga uusi müügivõimalusi, osaled seminaridel ja võrgustiku loome üritustel;
- haldad tooteinfot - tagad tehnilise tooteinfo kättesaadavuse, tarnijaga suhte hoidmise ja oled kõigi uuendustega kursis;
- viid ellu oma ärivaldkonda toetavaid tegevusi - hoiad juhtivat rolli müügikanalitega seotud arendusprojektides, turundus- ja koolitustegevustes.

Kasuks tuleb, kui Sul on:

- töökogemus ehitusmaterjalide müügi-, ehitus- või kinnisvara haldamisega seotud valdkonnas;
- müügi- ja projektijuhtimise, erinevate osapooltega (tellija, projekteerija, järelevalve, tehniline konsultant) suhtlemise ning tegevuste koordineerimise kogemus;
- tehniline või ärialane haridus.

Vajalikud on ka:

- hea eesti ja inglise keele oskus;
- b-kategooria juhiloa.

Oled tulemustele orienteeritud, iseseisev, äriiselt mõtlej, arengust rõõmu tundev ladus suhtleja ning koostöö tegija. Sul on soov töötada keskkonnas, kus eneseteostuse võimalus ja oma aja planeerimise vabadus on suur ning Sul on oskus ja tahe kasutada tänapäevaseid töövahendeid.

Pakume Sulle:

- võimalust juhtida oma ärivaldkonda nagu oma firmat;
- väärilist töötasu;
- ametiautot;
- isikupõhist tervisepaketti ja soodustusi;
- vajalikku väljaõpet;
- mentorit ja toetavat ning professionaalidest koosnevat meeskonda.

Kui soovid meie tegijatega liituda, kandideeri! Kui vajad rohkem infot, kirjuta erik@isb.ee või helista +372 5020 954. Ära kõhkle, meil on põnev ja ärivaldkond kasvab ning areneb hoogsalt. Võta kindlasti ühendust!

Töö asukoht: võid töötada **mistahes asukohas Eestis**. Aitame Sul vajadusel sisse seada tänapäevase kontori või töökoha ja katta sellega seotud igakuised väljaminekud. Tahtmise korral saad kindlasti töötada ka meie kontoris Harjumaal, Rae vallas, aadressil Radisti tee 5, Soodevahe küla.

Kandideerimise tähtaeg: 30.09.2021